

ご近所で新築工事を行っております 株式会社 斉藤林業と申します。  
まるで弊社の関係業者を名乗ったような訪問販売が多発しております。

## 「悪質な」住宅リフォーム工事の訪問販売にご注意！

突然家に訪問した業者が、住宅リフォームについてしつこく勧誘し、  
当日中の契約を迫って高額な工事契約を結ばせる事例が発生しています。

※ターゲットは足場が掛かっている隣接建物です。



隣で工事をしている者ですが  
足場に上がってみたらお宅の瓦  
が割れていますので、明日修理  
させていただきますのでよろしく  
お願いします。

### 悪徳業者にありがちな手口5選

- ①突然の訪問販売
- ②無料点検
- ③危機感をあおる
- ④モニター・キャンペーン価格で割安感をアピール
- ⑤急いで契約させようとする

### トラブルに遭わないための4つの注意点

「〇〇さんの家もうちが工事しました」  
などと言って勧誘することがあります。  
実際には工事をしていない場合がある  
ので、安心してはいけません。

業者は勧誘に先立って会社名や氏名、  
勧誘目的であることを告げなければな  
りません。安価であっても、不審に思った  
場合、まずは各市町村の消費者センター  
にご相談ください。

悪質な業者は家の屋根を撮ったという  
写真を見せて、  
「放置していると大変なことになる」と  
言って不安をあおり、  
数百万円もの高額な修理工事を勧めるこ  
とがあります。  
自宅を建てた業者など、複数の業者から  
見積りを取るようにしましょう。

契約後工事が始まっていた場合でも、  
8日間以内ならクーリング・オフが可能  
です。期間を過ぎていても、クーリン  
グ・オフや解約ができる場合があるの  
で、各市町村の消費者センターにご相談  
ください。